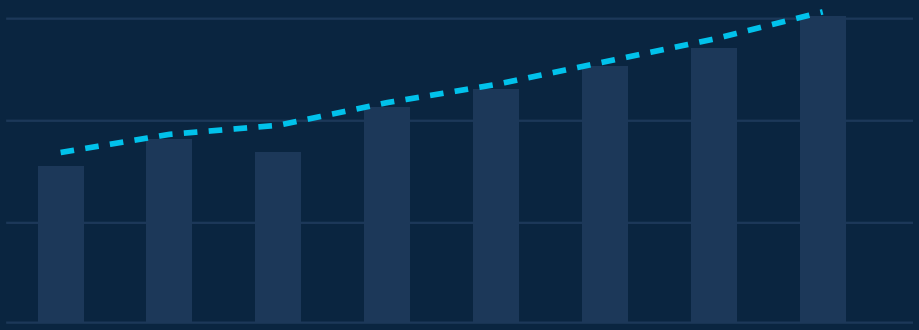
Alinia

La ejecución mensual, alineada a su estrategia.

Planificación financiera y análisis (FP&A) para empresas medianas de la República Dominicana, gestionado por SDQ Consulting Group.



Plan aprobado, cierre mensual y paquete para el consejo en un mismo ciclo.

app.alinia.do
Noviembre 2026

CÓMO FUNCIONA

Un ciclo que parte del plan y vuelve a él cada mes

Alinia conecta los supuestos macroeconómicos, el plan financiero aprobado y los cierres mensuales. SDQ Consulting Group opera la plataforma con su equipo; la empresa revisa, aprueba y recibe los entregables.

1

SDQ

Supuestos macroeconómicos

Inflación, tipo de cambio y crecimiento provienen de SDQ Market Intelligence y de las proyecciones oficiales, con escenarios base, optimista y pesimista.

2

SDQ Y EMPRESA

Consenso de supuestos

SDQ propone los supuestos del negocio a partir del histórico de la empresa. La empresa los comenta y ambos los acuerdan dentro de la plataforma.

3

SDQ

Proyección a cinco años

Estado de resultados, balance y flujo de efectivo con sus anexos de soporte. Año 1 mensual, años 2 a 5 anuales.

4

SDQ Y EMPRESA

Aprobación del plan

El plan queda aprobado con doble firma: el analista de SDQ y la empresa. Esa versión es la referencia de todo el año.

5

EMPRESA

Cierre mensual

La empresa envía el cierre en la plantilla Excel de SDQ o como balanza de comprobación. Alinia mapea las cuentas y lo compara con el plan.

6

SDQ

Paquete para el consejo

Real contra plan, variaciones explicadas y análisis financiero. Un analista de SDQ revisa cada paquete antes de enviarlo.

Para quién

Empresas medianas y grupos empresariales que presentan resultados a un consejo o a sus accionistas y quieren un plan financiero formal sin montar un equipo interno de FP&A.

Qué cambia para la gerencia

- Un plan aprobado y una sola versión de las cifras.
- El cierre llega comparado con el plan, no solo con el año anterior.
- El consejo recibe el mismo formato cada mes.

QUÉ RECIBE LA EMPRESA

Entregables listos para el consejo y para la gerencia

Paquete mensual para el consejo

Real contra plan y contra el año anterior, variaciones por línea y comentario con las cifras citadas. Se entrega en PDF y en PowerPoint.

Portal de la empresa

La empresa acusa recibo del paquete, deja comentarios y simula el efecto de cambiar un supuesto sin alterar el plan aprobado.

Análisis financiero

Ratios en cinco categorías según la metodología del CFA Institute, comparación con el sector e indicadores de alerta contable (M de Beneish y Z de Altman).

Valuación

Valor de la empresa estimado por varios métodos y triangulado, con aviso cuando hay estados financieros más recientes que la valuación.

Consolidación de grupos

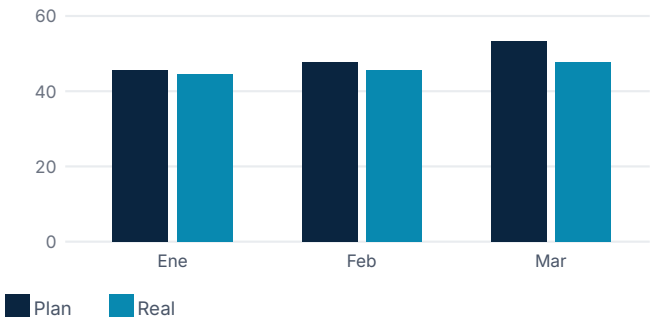
Holdings con varias empresas: estados consolidados y análisis del grupo además del de cada entidad.

Accesos por nivel

El director financiero ve toda la empresa, el gerente ve el trabajo de su equipo y el analista el suyo. Cada empresa ve solo sus datos. Español e inglés.

Alinia — Paquete para el consejo · Marzo 2026 · Empresa ilustrativa, S.R.L.

Ventas netas, real contra plan (RD$ millones)



VENTAS T1	MARGEN BRUTO	EBITDA T1
138,0	**38,2%**	**19,6**
−5,7% vs plan	+0,2 pp	−3,9% vs plan

Variaciones del trimestre (RD$ millones)

Línea	Plan	Real	Var.
Ventas netas	146,3	138,0	−8,3
Costo de ventas	−90,7	−85,3	5,4
Gastos operativos	−35,2	−33,1	2,1
EBITDA	**20,4**	**19,6**	**−0,8**

Las ventas del primer trimestre suman RD$138,0 millones, 5,7% por debajo del plan (RD$146,3 millones). La diferencia se concentra en marzo (RD$5,4 millones). El margen bruto se mantiene en 38,2%, frente a 38,0% planificado.

Ilustración con cifras ficticias. El paquete real incluye balance, flujo de efectivo, ratios y el comentario completo del analista.

MODELO DE SERVICIO

SDQ opera la plataforma; la empresa decide

Alinia no es una hoja de presupuesto que la empresa llena sola. Es un servicio de FP&A en el que el equipo de SDQ prepara el plan y los análisis, y la plataforma deja trazado cada supuesto, cada aprobación y cada entrega.

SDQ Consulting Group

- Carga y revisa el histórico financiero.
- Propone los supuestos y prepara la proyección.
- Procesa el cierre de cada mes.
- Revisa y envía el paquete para el consejo.

La empresa

- Entrega el histórico y el cierre mensual.
- Comenta y acuerda los supuestos.
- Aprueba el plan.
- Recibe el paquete, acusa recibo y comenta.

Cómo empezamos: un piloto con su empresa

1. **Información de partida.** Estados financieros de los últimos tres años y el cierre más reciente.
2. **Taller de supuestos.** Revisamos con la gerencia los supuestos de ventas, costos e inversión sobre el escenario macroeconómico.
3. **Plan aprobado.** Proyección a cinco años firmada por SDQ y por la empresa.
4. **Primer cierre.** El primer mes comparado con el plan y el primer paquete para el consejo. La conexión con el sistema contable de la empresa se define durante el piloto.

Agende una demostración

Le mostramos el ciclo completo con una empresa de ejemplo.

SDQ Consulting Group
info@sdqconsulting.com.do
+1 (829) 979-0971
www.sdqconsulting.com.do



SDQ Consulting Group
Alinia es una plataforma desarrollada y operada por SDQ Consulting Group, Santo Domingo, República Dominicana.